



BNI 三重リージョン ニュースレター

【2016年6月号】

### 【BNI 公式ポッドキャストより】

思いがけないところから提供される、素晴らしいリファーマル

By Dr.Ivan Misner

今日はこんな話を。時として、良いリファーマルが一番期待していなかったところから提供されることがあります。メンバーがそういう話をしているのを耳に挟んだこともあります。ただ、それが真実だということを、どれだけ多くの人知っているのでしょうか？

私が会う人の中にも、「とにかく会社のCEOと人脈を作りたい」という人が沢山います。BNIでも「私がターゲットにしているのは、会社の重役です。社長と知り合いになりたいです。」という人に会ったことがあります。

まず言っておきたいのは、CEOに繋がる人脈を見つけようと期待するのはやめた方がいいということです。そういった人脈はありますが、あなたは加われません。なぜならそれはCEOの為の人脈出あって、あなたの為のものではありません。CEOは物やサービスを売りつけられないために、そういう類の人たちを近づけないようにします。一方で、もしあなたが強力な個人的人脈を作ることが出来たら、その人脈を活かしてビジネスを拡大することが出来ます。

BNIは人脈を広げ、深めていく場所です。自分自身の人脈の外側にある巨大な人脈にも潜在的に繋がっています。そこ（巨大な人脈）にどんな人がいるのかは、知る由もありません。BNIで受け取った小さなリファーマルが、あっと驚く大きなリファーマルに繋がる可能性がないとは言い切れないのです。

何年前か、BNIメンバーから聞いた話をシェアしたいと思います。カーテンとブラインドのビジネスをしていたメンバーがいました。メンバーからリファーマルをもらったのですが、そのリファーマルを提供したメンバーは「リファーマルといえばリファーマルなのだけど、どちらかというと好意で行うに等しい内容です。それでも良ければ引き受けて欲しい。」と言ったそうです。

カーテン屋さんが言うには、そのメンバーはリファーマルというよりも好意だと思っていたため、ミーティングで正式にリファーマルとして渡すこともしなかったそうです。リファーマルを提供したメンバーの近くに70代後半の女性が住んでいたそうです。家の裏口にある小さな窓に、ロールスクリーンのブラインドを付けたくてカーテン・ブラインド会社へ連絡しました。しかし、仕事が小さすぎる為、誰も引き受けてくれなかったそうです。それで、リファーマルを提供したメンバーが「どちらかという好意で。」とカーテン屋さんのメンバーに言ったのです。彼は「勿論やります。」と返事をして、女性の家に出かけて行きました。

その女性は彼に、「いつもは自分の息子がこういうことをやってくれるのですが、長い出張中でそれが出来ません。それに地元のカーテン会社もやってくれない。誰もやってくれないのです。」と言ったそうです。女性はとても感じの良い人だったそうです。彼が来るのが嬉しくて、女性はチョコチップクッキーを焼いていました。そして仕事を始める前にティータイムになりました。彼はリファーマルをくれたBNIメンバーが、どうしてこの女性の為に仕事をして欲しかったのかが良く分かりました。それだけ感じの良い、素敵な女性でした。

彼は出張費を取りませんでした。先に言うのを忘れていましたが、近い場所での仕事ではありませんでした。でも、長距離移動の場合はかかる出張費を取らなかったのです。材料費と手間賃を少しだけ。彼はその週にした一つの善い行いだと感じ、悪くない気持ちだったそうです。

一月後、カーテン屋のメンバーが倉庫で作業をしていると、店舗ビルの前に高級リムジンが停まりました。そして高級スーツに身を包んだ男性が降りてきました。この男性はショールームに入り、オーナーの所在を聞きました。

彼は呼ばれてその人の前に出ていきました。その男性は彼に、「小さなブラインドを付ける仕事をした年配女性を覚えていますか？」と尋ねました。彼は、「はい、よく覚えています。とても素敵な女性でした。」と答えました。男性は、「その女性は私の母です。あなたの仕事に感激していました。遠くから来てくれましたね。請求書を見ましたが、あまり大きな額を請求していませんでした。それで、母が言うには『何かが必要になったら、この若者に頼みなさい。』とのことでした。」と言いました。

彼は「分かったよ。そうするよ。」と答えたそうです。そしてその機会はすぐに来ました。「今、600平米の家をマリブの崖の上に建てているのです。」と言ったのです。彼はこのBNIメンバーに、マリブに出かけて行って、窓にブラインドを付け欲しいと頼みました。そして、その男性の妻の要望どおりに働いて欲しいとも言いました。彼の言葉を正確に言うと、「全部、妻が言うとおりにして欲しい。私はこだわりません。金に糸目はつけ

ませんので、妻の望む通りにして下さい。良い物をお願いします。」ということだったのです。

そのBNIメンバーが言うには、これまでで一番お金になった仕事だったそうです。この仕事は、自分の家の裏口の小さな窓にブラインドをつけて欲しかった年配の女性から派生したものです。そして、BNIメンバーの小さなリファーマルから派生しているのです。

人が誰と繋がっているのか、リファーマルがどこへ向かうのかは、神のみぞ知るということですね。

私が言いたいのは、CEOばかり集まった部屋に入る必要はないということです。CEOはあなたを気にかけてはくれません。すべきことは、自分を気にかけてくれる人との人脈を作ることです。強固なコネクションを作ることです。これが、BNIで我々がやっていることです。もし皆さんが今回のようなストーリーを知っていたら、是非聞かせて下さい。

### 【BNI 三重リージョンニュース】

現在、以下の地域で新たなチャプターを立ち上げ中です。

- ・四日市市：BNI トリプルチャプター（金曜日・朝7：00～8：30）
- ・鈴鹿市：BNI キャンドルチャプター（火曜日・朝7：00～8：30）
- ・松阪市：BNI 新規チャプター（金曜日・朝11：00～12：30）
- ・志摩市：BNI おおきんなチャプター（水曜日・朝7：00～8：30）

名刺交換を兼ね、応援参加いただけると非常に嬉しいです。ご都合つく場合は坪井 (t.tsuboi@bni-mie.com) までメールお願い致します。

三重県にBNIが広がるメリットはチャプターを超えたリファーマル(クロスリファーマル)で実感いただいているとおりで。お忙しい皆様だと思いますが、ご参加可能であれば是非お願い致します！！

### 【BNI 三重リージョン ディレクターより】 ※今月は柘植恵が担当します。

梅雨の晴れ間にのぞく青空に夏らしさを感じるこの頃です。皆さんいかがお過ごしですか。三重リージョン、ディレクターコンサルタント、柘植 恵です。

今回は BNI の名札とピンバッジについてです。

BNIに入会すると「新メンバーパック」を受け取ります。その中に入っているのが、“名札”と“ピンバッジ”です。

私は今や三重リージョンで、名札とピンバッジの着用に煩（うるさ）いディレクターと認識され、メンバーズフォーラムなどでお会いすると、「柘植さん！名札忘れてしまいました…」と申し訳無さそうに話していただくメンバーの方が時々いらっしゃいます。名札を忘れたからといって、私の雷は落ちてきませんが、着用を意識いただいているのは嬉しいです(^^)

私が何故、名札とピンバッジの着用にこだわるのか。それは、名札とピンバッジは BNI の基本中の基本だからです。

どの職種でも、その道のプロになろうと思えば基本を大切に、又基礎から学ばなければなりません。メンバーの皆さんが BNI を活用してギバズゲインを実践し、沢山のリファールをチャプターで交わすためには様々なことに取り組む必要があります。その中でも、BNI でもっとも大切にしている基本ツール、“名札”と“バッジ”を疎かにしていただきたく無いと思っております。

「メンバーの皆さんが心のこもったリファールを沢山交わし、BNI で笑顔いっぱいの事業者になっていただきたい！」そんな想いで口煩く「名札とバッジは着いていますか〜？」と、お声がけさせて頂いています。

私は自分がメンバーとしての所属しているチャプターの定例会日は一日中名札を付ける事にしています。喫茶店に入っても、病院に行っても、会社でもです。

そんな中、定例会後によく立ち寄る喫茶店のウェイトレスさんは私の名前とカテゴリーを知らず知らずのうちに覚えてくれたようで、その喫茶店を辞めた後にお店へ尋ねて来てくれました。「柘植さんって車屋さんでしょう…車の事で相談に乗って欲しいんです。」と。その方はお客様になっていただき、知り合いのご紹介もいただきました。同じような事例が病院の看護婦さんでもあります。

私自身、名札を付ける事でお客様と繋がる実感があり、これから先も続けていこうと思います。皆さんにも一度試していただきたいです。

マイズナー氏のポッドキャストに紹介されていますが、「名札の中に入れるカードはメンバー各自の自由です。カテゴリー（専門分野）とご自身の氏名を大きくはっきりと、職種がイメージできるデザインで半年に一回ぐらい変えるものいいですね。」とあります。BNI 三重リージョン内ではチャプターでデザインを統一しているところが殆どですが、メンバーの皆さんで名札デザインについて話し合っていたくのも面白いですね。

“名札”と“ピンバッジ”を大切に！！ 忘れずに着けてくださいね。

私から、またお声かけさせていただきます！ いつも、ありがとうございます。

**【編集者より】**

マイズナーさんのポッドキャスト、とても夢のあるリファールのお話でした。誰と誰が繋がっているのか…誰にも想像できないですね。キッカケは小さなリファールですが、彼の素晴らしい人柄が大きく影響しているのだろうなと思いました。BNIは人脈を広げ、深めていく場所。三重リージョンで今回のお話のような素敵なリファール体験談を聞けるのを心待ちにしています。